

○承認した経営革新計画の概要（平成24年4月～25年3月末）

承認件数：13件

企業名	株式会社 創電(旧社名:東電北陸)	代表者	刀根 勝彦
住所	敦賀市若葉町3-1711	電話	0770-21-3377
業種	電気工事業		
経営革新計画の基本類型	商品の新たな生産又は販売方式の導入		
経営革新の内容および目標	<u>省電力システムの開発・販売</u> 詳細は別紙		

企業名	有限会社 杉本清味堂	代表者	杉本 和歌子
住所	大野市吉野町110	電話	0779-66-3021
業種	米菓製造業		
経営革新計画の基本類型	新商品の開発又は生産、新役務の開発または提供		
経営革新の内容および目標	<u>「冷凍技術を活用した販路拡大～冷凍版夢助だんごによる全国展開～」</u> 詳細は別紙		

企業名	福井環境事業 株式会社	代表者	二木 和則
住所	非公表	電話	非公表
業種	ごみ収集運搬業		
経営革新計画の基本類型	役務の新たな提供の方式の導入その他の新たな事業活動		
経営革新の内容および目標	<u>太陽光発電事業の普及に向けたデータ計測～リサイクル施設の有効活用と収支の安定を図る～</u> 詳細は別紙		

企業名	有限会社 北日商会	代表者	大田 隆則
住所	福井市宝永2丁目8-1	電話	0776-24-0168
業種	他に分類されない卸売業		
経営革新計画の基本類型	新役務の開発又は提供		
経営革新の内容および目標	<u>ゴム・合成樹脂のコンサルタント～多様化する顧客ニーズに合わせた即応体制の確立と「新市場開拓」～</u> 詳細は別紙		

企 業 名	長田タイヤ 株式会社	代 表 者	長田 光広
住 所	福井市下森田町 2-7-1	電 話	0776-56-2266
業 種	自動車卸売業		
経営革新計画 の基本類型	新役務の開発または提供		
経営革新の内容 および目標	降雪地域福井に適した、タイヤ新サービスの展開  詳細は別紙		

企 業 名	株式会社 日本エー・エム・シー	代 表 者	山口 康生
住 所	福井市市波町 13-8	電 話	0776-96-4409
業 種	油圧・空圧機器製造業		
経営革新計画 の基本類型	商品の新たな生産又は販売の方式の導入		
経営革新の内容 および目標	タイ現地法人における垂直統合体制の確立  詳細は別紙		

企 業 名	有限会社 松田水産	代 表 者	松田 晃一
住 所	あわら市舟津 3丁目 22番地	電 話	0776-77-2021
業 種	生鮮魚介卸売業		
経営革新計画 の基本類型	新役務の開発又は提供		
経営革新の内容 および目標	インターネットによる魚介類受発注システム「会員制 さかな市場」の全国展開  詳細は別紙		

企 業 名	ボードセンター森建材	代 表 者	森 之嗣
住 所	あわら市春宮 2-7-36	電 話	0776-73-1144
業 種	建築材料卸売業		
経営革新計画 の基本類型	新役務の開発又は提供		
経営革新の内容 および目標	(非公開)		

企 業 名	株式会社 グリーンモータース	代 表 者	橋本 一恵
住 所	あわら市田中々6-1-1	電 話	0776-78-5559
業 種	自動車整備業		
経営革新計画の基本類型	役務の新たな提供の方式の導入その他の新たな事業活動		
経営革新の内容および目標	<u>「来店（店頭集客）型へと転換し、待ち時間の充実と整備環境の高度化を図る」（サービス向上で顧客満足向上）」</u>  詳細は別紙		

企 業 名	株式会社 ウィルパックニシヤマ	代 表 者	山田 秀晃
住 所	小浜市尾崎62-45	電 話	0770-56-1185
業 種	段ボール箱製造業		
経営革新計画の基本類型	商品の新たな生産又は販売の方式の導入		
経営革新の内容および目標	<u>（非公開）</u>		

企 業 名	柴田商事 株式会社	代 表 者	柴田 努
住 所	福井市二の宮4-17-5	電 話	0776-22-1765
業 種	建築業		
経営革新計画の基本類型	新商品の開発又は生産、新役務の開発又は提供		
経営革新の内容および目標	<u>雪国仕様の産業用太陽光発電所建売事業及び自社発電所運営等関連事業への参入</u>  詳細は別紙		

企 業 名	有限会社 あまから	代 表 者	野坂 昌之
住 所	福井市西谷3-1302	電 話	0776-35-3109
業 種	食堂、レストラン業		
経営革新計画の基本類型	新商品の開発又は生産、新役務の開発又は提供 商品の新たな生産又は販売の方式の導入 役務の新たな提供の方式の導入その他の新たな事業活動		
経営革新の内容および目標	<u>「100年企業を目指す77年目の業態転換」～本店リニューアルに併せた「飲食店」から「食」の企画・総合提供事業への業態転換～</u>  詳細は別紙		



# テーマ：省電力システムの開発・販売

企業名：株式会社 創電（敦賀市）

代表者：刀根 勝彦



省電力監視制御盤



室外空調機

## 1 経営革新の概要

まず、工場、商業施設等に対し、省エネ診断を行います。結果をもとに、省電力監視制御システム（SDX）を導入し、空調機器などと連結させ、消費電力と同時にCO2の削減をします。また、建物に合った省エネ機器をお客様に提案します。

## 2 事業の経緯

昨今、省エネに対する社会的な背景があり、省エネ事業にシフトを変更することによって、新たな商品の生産及び、販売方式の導入を考案しました。

## 3 ここが違う！

自社の制御システムは、基本料金、使用料金も同時に削減できます。また、確実に削減できる年間の基本料金・使用料金を試算ができます。この事により、年間使用料金の予算組みや償却年数の対費用効果が明確になります。

## 4 社長の意気込み！！

従来の業務（電気工事）では、今後業績が回復しないことも考えられ、今回新規事業として、将来性・収益性のある「環境ビジネス」に参入し、業績の向上を達成します。

# テーマ：「冷凍技術を活用した販路拡大～冷凍版夢助だんごによる全国展開」

企業名：有限会社 杉本清味堂（大野市）  
代表者：杉本 和歌子



## 1 経営革新の概要

大野産コシヒカリを100%使用した「夢助だんご」の冷凍版を作り、贈答用として全国向けに発送し、販路を拡大します。

## 2 事業の経緯

焼きたて・出来たてのおいしさにこだわり、直販店のみに販売していた「夢助だんご」を風味が変わらないように冷凍し、遠方のお客様にもお届けできるように開発いたしました。

## 3 ここが違う！

大野産コシヒカリをふっくら炊き上げ、杵で搗きあげたごはんのおだんごです。お米の風味とコシのあるももちの食感が「夢助だんご」の特徴です。直販店で販売しているのと同様、1本1本丁寧に焼き上げ、味付けし、出来立ての味をお届けします。

## 4 社長の意気込み！！

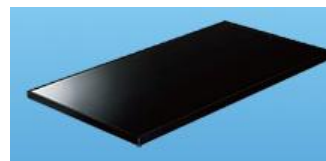
たくさんの人に笑顔と感動をあたえられるようなおいしいおだんご作りを目指しています。

そんな私たちの夢を手助けしてくれるように、と考えて名づけただんごです。お客様の夢も手助けしてくれるように心をこめて焼き上げて参ります。

# テーマ：太陽光発電事業の普及に向けたデータ計測 ～リサイクル施設の有効活用と収支の安定を図る～

企業名：福井環境事業株式会社（福井市）

代表者：代表取締役社長 二木 和則



太陽光パネル



完成イメージ図

## 1 経営革新の概要

当社リサイクル施設の屋根部分を有効活用し、太陽光発電パネルを設置し発電事業を行います。（二日市ソーラー発電所）

積雪地帯の福井県下では事業用太陽光発電の実績が少ないため、当事業でデータ計測を行いノウハウを蓄積して、太陽光発電事業の投資効果の検証や、新規参入者への導入サポートを行っていく計画です。発電データはすべて当社HPにて公開します。

## 2 事業の経緯

当社は資源ごみのリサイクルなどの環境事業を行っています。

近年、低炭素社会への指向や電力需給問題などを背景に、当社としては特に太陽光発電に注目しました。

北陸地方は日照時間や積雪の問題で普及が遅れている状況の中、当社が太陽光発電の先駆的プラントを整備することで、次代の再生可能エネルギー開発モデルを構築することを目指しました。

## 3 ここが違う！

- ①大型の発電設備（最大出力 300kW）を生かし、中小企業が行う商用太陽光発電の投資効果を検証
- ②データ提供及び手続き等新規参入企業への導入サポート
- ③CO<sub>2</sub>を排出しない発電で地球環境へ貢献
- ④施設見学者に対する環境教育の実施
- ⑤地元地域のイメージアップに貢献

## 4 社長の意気込み！！

創業以来、当社は家庭や地域社会の環境保全に携わってまいりましたが、太陽光発電という新規事業を通じて、地球環境の保全にも携わっていくこととなります。

家庭から地球まで。私たちは幅広く活動してまいります。

# テーマ：ゴム・合成樹脂のコンサルタント～多様化する顧客ニーズに合わせた即応体制の確立と「新市場開拓」

企業名：有限会社北日商会（福井市）

代表者：大田 隆則



## 1 経営革新の概要

昭和24年に創業し、ゴム合成樹脂等産業用資材の販売業でしたが、加工事業に新たに参入します。様々な機械等に装着するパッキン等を材質・形状に合わせて加工するなどして、特注品への対応を可能とします。合わせて、交換等も行います。

## 2 事業の経緯

産業用ゴム合成樹脂製品を多く取り扱う中で、顧客のニーズが多様化して、特注品に対する要望が増えてきました。お客様の多様なニーズに応えたい、お客様に少しでも早く製品をお届けしたいという思いから、加工事業に参入しようと考えました。

## 3 ここが違う！

産業用ゴム資材の

- ・特注品に対応できます
- ・納期を短縮できます
- ・営業マンがセッティングします

## 4 社長の意気込み！！

半世紀、流通業でしたが加工事業等に参入する事により高収益企業に革新します。それを成功させる事により法人の目的・意義である「継続」と株主・仕入先・金融機関・得意先・社員・社会に貢献いたします。



# テーマ：降雪地域福井に適した、タイヤ新サービスの展開

企業名：長田タイヤ株式会社（福井市）

代表者：長田 光広



## 1 経営革新の概要

多分に漏れず少子高齢化・核家族化が進む昨今、降雪地域の夏冬のタイヤ交換時に、持ち運びなど運搬が大変なタイヤ。メンテナンスを主として受託し、新たなビジネスチャンスの創造を果たし、“三方よし”を実現いたします。

## 2 事業の経緯

先ず少子高齢化や核家族化・車への関心度の減少が進んでいます。そこで、弊社のタイヤ専門店ならではの整備や管理の高い品質を活用し、会社理念の安心・信用・信頼をいかにご提供できるのか熟考しました。今回の展開こそ、お客様と共に前進を為すことができると確信し、新役務の開発とご提供にいたしました。

## 3 ここが違う！

メンテナンスが主たるサービスの受託であり、物販につきものの単なる価格競争に陥るモノではなく、付加価値を創造し収益を改善できます。於いてはCSの向上につながると確信しています。

## 4 社長の意気込み！！

タイヤ販売や修理。当たり前のことを当たり前に行うだけではやはり厳しい。イノベーションが問われる昨今、弊社の現状を見極め、いまあるモノを活用する延長線上で革新を図ります。必ず社員皆を幸せに、雇用も捻出し、お客様、福井、地域と共に成長していきます。

# テーマ：タイ現地法人における垂直統合体制の確立

企業名：株式会社 日本エー・エム・シー（福井市）

代表者：山口 康生



(継ぎ手の写真)



(B-AMC の工場内／タイ人と日本人が一緒に働いている写真)

## 1 経営革新の概要

タイ現地法人にて鍛造や表面処理等の全ての生産体制を構築することで、品質面及び利益率の向上を図り、価格競争力の強化を背景に、新たに自動車部品の製造にも進出し、負荷価値の向上を図ります。

## 2 事業の経緯

弊社は国内（福井県）・中国・タイの3ヶ所の生産拠点にて建設機械向け油圧配管用「継ぎ手」の製造・販売を手掛けており、製造コストを抑えるべく汎用品の多くは海外生産により賄っています。更なる、価格競争力の強化のために、タイ現地法人における垂直統合体制を確立することにしました。

## 3 ここが違う！

海外法人にて垂直統合を行うには、相当な設備投資が必要なのはもちろん、高い生産管理能力、優秀な現地従業員が必要であるため非常にハードルが高く、タイに進出する金属加工法人メーカーにて実施している企業は少ないです。

## 4 社長の意気込み！！

福井県で初めての海外子会社の経営革新計画に恥じないようタイ人スタッフと一緒に頑張って垂直統合を進めて、QCD（品質・コスト・納期）の改善に取り組んで参ります。

# テーマ：インターネットによる魚介類受発注システム 「会員制 さかな市場」の全国展開

企業名：有限会社 松田水産（あわら市）  
代表者：松田 晃一

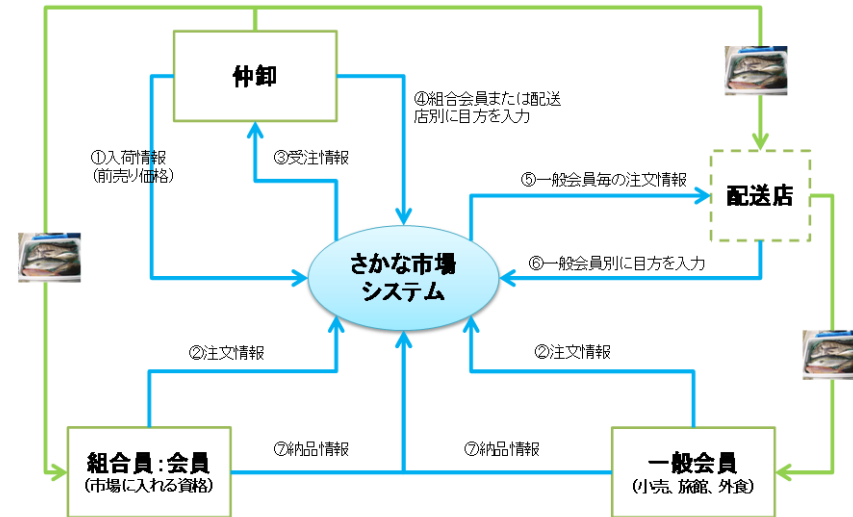
## 1 経営革新の概要

1999年「卸売市場法改正で相対売りを容認」を受け、インターネットを活用し中央市場の入荷状況を発信し、会員が仕入れ出来る魚介類受発注システムを考案し、このシステムを全国の中央市場の仲卸業者に販売致します。

## 2 事業の経緯

2000年11月から当社に自社サーバーを設置し、システムの運営を行って来ました。2010年ビジネスモデル特許を取得し、システムをクラウド化し、全国販売出来るように改良致します。

## システム概要



## 3 ここが違う！

このシステムは、業者間取引で、情報を公開するシステムです。元来情報公開システムの確率が遅れている業界にとっては、新しい受発注システムで、従来の取引方法に追加できるシステムで有るところが特徴です。

## 4 社長の意気込み！！

鮮業業界の発展のため、システムを全国に広げ業界全体の活性化に貢献して行きたいと思っております。

# テーマ：来店(店頭集客)型へと転換し、待ち時間の充実と整備環境の高度化を図る (サービス向上で顧客満足向上)

企業名：株式会社グリーンモータース（あわら市）  
代表者：橋本 一恵



タブレット端末による説明

## 1 経営革新の概要

車情報を提供して来店(店頭集客)型へと転換し、特に女性が安心して来店し易く、そして楽しく過ごしやすい現代的な店舗・仕組み・仕掛けづくりを行います。

## 2 事業の経緯

最近のユーザーの安全や環境・自動車保守管理への取り組みはまちまちで、国内マイカーの定期点検整備の割合は、50%にも満たないのが現状です。そこで、定期点検整備割合等を高めるため、来店しやすい取組と設備、待ち時間の充実を目指します。

## 3 ここが違う！

1. 来店(店頭集客)型のために
  - ①顧客管理システム(消耗品交換・点検時期・キャンペーン等案内)の導入、②来店し易い設備/雨除け・自動洗車機
2. 待ち時間の充実で癒しの場を提供する  
整備状況が見え、お客様の待ち時間の癒しスペースを充実
3. 整備環境の高度化  
スムーズな点検整備ができる整備・車検ライン  
省エネ車(ハイブリッド・電気自動車)・福祉車両の取扱

## 4 社長の意気込み！！

満足いただけるメニュー・施設等を充実させ、お客様に気軽に来店していただき、安心・安全を目と肌と心で感じていただく。「車の総合パートナー」として、自動車社会をサポートしていきます。

# テーマ：雪国仕様の産業用太陽光発電所建売事業及び自社発電所運営等 関連事業への参入

企業名：柴田商事株式会社（福井市）

代表者：柴田 努



## 1 経営革新の概要

産業用太陽光発電所の建売事業・自社発電所運営事業・発電所建設にかかるコンサルティング事業を行います。雪国特有の気象条件に対応した架台の開発力、屋根の専門工事業者である施工ノウハウ、さらには地元不動産・建築部材会社ネットワーク等のわが社独自の強みを生かし、お客様に信頼される事業展開を行います。

## 2 事業の経緯

福井で創業以来60年間、屋根工事に携わってきております。環境事業である太陽光に本格参入して4年目ですが、北陸の日照条件や積雪でもお客様にメリットが出る価格と品質を追求、さらに充実したアフターサポート体制により福井の再生可能エネルギーの普及を推進します。

## 3 ここが違う！

本当に予定通りに発電するか？雪が降っても大丈夫か？電力会社さんとの契約までに見えないコストがかからないか？というさまざまな不安に悩むお客様に“出来上がって、売電実績が確認できている発電所”をお売りいたします。

## 4 社長の意気込み！！

私は愛する故郷である福井県に、クリーンエネルギーを供給する太陽光発電をどんどん普及させて行きたいと思っております。そして、その企業活動の中において、遊休地の有効活用、地元工事関係者との連携、更に事業展開による雇用の拡大など、様々な形で地元へ貢献して行きたいと考えております。

# テーマ：「100年企業を目指す77年目の業態転換」

～本店リニューアルに併せた「飲食店」から「食」の企画・総合提供事業への業態転換～

企業名：有限会社 あまから（福井市）

代表者：野坂 昌之



## 1 経営革新の概要

乱立する飲食業のなか100年企業を目指すため、創業77年を機に既存の飲食業から加工業を含めた商品開発及び販路開拓を行う食の総合事業を行います。

## 2 事業の経緯

当社は昭和9年創業の歴史のある洋食屋です。老舗の飲食店が廃業に追い込まれるなか、テイクアウト事業進出と、オリジナルドレッシングの開発をきっかけに、新しい販路を開拓すべく食の総合企画を行いたいと考えました。

## 3 ここが違う！

- ①真空調理を用いたセントラルキッチン化により、新たな加工品を開発し、駅弁・空弁等新分野への販路開拓を行う。
- ②「ドレッシング工房」を業務用商品に変更、取引先を減らし生産性を高め、発送ロッドを増やし新しい利益の構造を構築する
- ③オールインワン500万円で出店できるFC展開を行い、新たなテイクアウト専門店モデルを構築する。

## 4 社長の意気込み！！

今回の5年間の事業計画を成功させるために多くの賛同者が協力してくれています。期待に応えるためにも目標を分かりやすく伝え、誰もが取り組みやすい仕事にすることが私の目標です。